

Semaine de l'Europe

Juin 2019 :

Atelier Les clés de succès d'un bon dossier de financement

Instrument PME : préparation du dossier

→ Il s'agit d'un dossier **BUSINESS**

→ Il s'agit d'un **concours**

- ❖ Un dossier se prépare et l'entreprise **ne doit pas attendre la dernière minute pour rédiger et déposer son dossier**
- ❖ Un dossier s'anticipe (études de marchés, propriété industrielle, stratégie de commercialisation..)
- ❖ Le dossier doit être **lisible, cohérent, attractif..**
- ❖ Le dossier est rédigé en anglais
- ❖ La proposition doit être mesurable, mesuré et réaliste (réalisable)
- ❖ **La forme est très importante**
- ❖ Préparez votre dossier en suivant la structure du formulaire de candidature et en répondant aux demandes indiquées dans chaque section du formulaire
- ❖ Nombre de pages limité : 10 ou 30 pages
- ❖ Faire relire la proposition par un non-expert pour vérifier la compréhension du dossier
- ❖ Évaluez votre proposition à l'aide de la grille d'évaluation

Les critères d'évaluation à expliciter: EXCELLENCE

- ❖ Expliquer en quoi votre projet est innovant
- ❖ Démontrer la viabilité et la performance grâce à une preuve de concept
- ❖ Expliquer l'impact de la technologie sur le marché
- ❖ Expliquer le positionnement de l'innovation (stratégique, concurrence,..)

- ❖ La forme est le reflet de l'excellence
- ❖ Pensez aux vidéo (en hyperlien)
- ❖ Ne pas être trop technique
- ❖ Rendre l'innovation compréhensible → vulgarisation scientifique
- ❖ Pas de littérature : rester concis

Les critères d'évaluation à expliciter: IMPLEMENTATION

- ❖ Objectif : expliquer comment le projet est organisé, conduit
- ❖ Work Packages : qui, quoi, comment, dans quel délai
- ❖ Ressources
- ❖ Fondamentaux : Management, communication, dissémination
- ❖ GANTT
- ❖ PERT
- ❖ Nombre de WP limité et adapté (en Ph 2 max 6-7)
- ❖ Sous-traitance justifiée
- ❖ Être cohérent avec les objectifs du projet

Ce qu'il reste à expliciter : LES ANNEXES

- ❖ Histoire de la société (photos locaux, CV équipe)
- ❖ Management de la structure (rôle dans la société et dans le projet)
- ❖ Brevets
- ❖ Prix et concours gagnés
- ❖ Articles de presse
- ❖ Lettres de soutien des commanditaires (lettre de commande)
- ❖ Catalogue
- ❖ Partie 5 : éthique

Notre accompagnement financements européens : Entreprise Europe Network

Nous vous accompagnons vers les financements européens , notre rôle :



Répondre à vos questions sur les différents programmes européens



Informez les entreprises sur les dispositifs européens lors d'ateliers



Rencontrer les entreprises lors de rendez-vous et valider le couple projet / appel européen



Analyser votre proposition instrument PME avant soumission



Accompagner les entreprises dans leur recherche de partenaires

www.een.ec.europa.eu

